

## Charakter. Köpfe. Könner. Gesucht

Unser Mandant besteht aus sieben spezialisierten Unternehmen in den Bereichen Innenausbau, Sanierung, Restaurierung, Höhenzugangslösungen, Projektentwicklung sowie industrieller Lackierung und ist fundiert aufgestellt. Seit über 110 Jahren stehen die Unternehmen der Gruppe mit Ihren 1300 Mitarbeitern für Wachstum und Qualität. Eines dieser mittelständischen, bundesweit agierenden Unternehmen ist in den Geschäftsfeldern Gerüstbau und Vermietung von Zugangs- und Hebeteknik erfolgreich am Markt tätig. Aufgrund der ständig wachsenden Nachfrage suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## VERTRIEBSPROFI IM AUSSENDIENST ARBEITSBÜHNENVERMIETUNG (M/W/D)

**EINSATZORT:** RAUM MAINFRANKEN

**REFERENZNUMMER:** A0WOJ000000C5WNIAC

### WAS SIE ERWARTET:

- Sie identifizieren als Vertriebsprofi Neukunden und begeistern diese von unseren Leistungen
- Auf Basis des breiten Leistungsportfolios entwickeln Sie Lösungsansätze für unsere Kunden aus Industrie-, Bau- und Dienstleistungsgewerbe
- Sie überzeugen die Kunden mit Ihrer dynamischen Persönlichkeit und Ihren kommunikativen Stärken
- Mit Ihrem sympathischen Auftreten binden Sie unsere Kunden noch enger an uns und entwickeln diese weiter

### DAS BRINGEN SIE MIT:

- Eine Ausbildung zum Industriekaufmann, Groß- und Außenhandelskaufmann, Mechaniker, Mechatroniker, Elektroniker oder Sie kommen aus dem Handwerk und haben Ihre Leidenschaft für den Außendienst entdeckt
- Mit Ihrer Hunter-Mentalität brennen Sie für den Vertrieb sowie für die Gewinnung von Neukunden, sind ausdauernd und abschlussstark
- Die Herausforderung in den verschiedenen Phasen eines Vertriebsprozesses sind Ihnen bewusst und Sie gestalten diese aktiv und zielorientiert
- Mit Ihrem guten technischen Grundverständnis sind Sie in der Lage, sich schnell in der Welt der Arbeitsbühnen einzuarbeiten

## DAS BIETEN WIR IHNEN:

- ein attraktives Vergütungspaket (Festgehalt, Weihnachtsgeld, zusätzliches Urlaubsgeld, 30 Tage Urlaub, Betriebliche Altersvorsorge)
- eine abwechslungsreiche und spannende Aufgabe in einem wachsenden Unternehmen
- eine verantwortungsvolle Position mit eigenen Entscheidungs- und Gestaltungsspielräumen in einem mittelständischen Unternehmen
- flache Hierarchien und Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- eine umfangreiche und praxisnahe Einarbeitung
- Verbesserte Work-Life Balance durch flexible Arbeitszeitgestaltung
- einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- die Möglichkeit eines E-Bikes
- Einkaufsvorteile (Shopping, Reisen, etc.) über das Mitarbeiterportal

Wenn Sie diese herausfordernde und eigenverantwortliche Aufgabenstellung in der aktiven Mitgestaltung und Weiterentwicklung eines sehr erfolgreichen Unternehmens mit flachen Hierarchien reizt, senden Sie uns bitte Ihren elektronischen Lebenslauf zusammen mit aussagefähigen Informationen zu Ihrem bisherigen Wirken zu. Wir werden dann kurzfristig mit Ihnen in Kontakt treten.

Diskretion ist für uns selbstverständlich!

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR  
DIESES STELLENANGEBOT**



**MARCO THOMMES**

85304 IImmünster

+49 (0) 163 / 5157700

[marco.thommes@qrc-group.com](mailto:marco.thommes@qrc-group.com)