

Charakter. Köpfe. Leader.
Gesucht

Unser Mandant ist ein mittelständisches Produktionsunternehmen und Hersteller von innovativen und zukunftsorientierten Produkten für nationale, als auch internationale Kunden. Im Zuge der strategischen Marktausrichtung und des weiteren Ausbaus der Vertriebsorganisation haben wir folgende Position, als Mitglied der Geschäftsleitung, zu besetzen

HEAD OF SALES (M/W/D)

EINSATZORT: HAMBURG

REFERENZNUMMER: A0WOJ000000APOXIA4

Aufgaben:

- Führung und Entwicklung des Sales-Teams
- Steuerung der gesamten Vertriebsprozesse von der Leadgenerierung bis zur erfolgreichen Vertragsverhandlung
- Betreuung von Großkunden sowie Organisation und Teilnahme an Messen, Kunden- und Verbandsveranstaltungen (Key Account Management)
- Verantwortlich für die Erstellung von Angeboten und Kalkulationen
- Durchführung und Organisation von regelmäßigen Sales-Meetings
- Erstellung von Marktanalysen, Ermittlung von Kundenbedarfen
- Zusammenarbeit mit den Bereichen Produktion und Produktentwicklung im Zusammenhang innovativer und neuer Produkte, sowie der Erschließung weiterer Märkte

JOBANFORDERUNGEN:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium bzw. vergleichbare Ausbildung mit Weiterbildung und entsprechender Qualifikation
- Mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb und im Vertriebsmanagement der Verpackungsherstellungsindustrie (wie z. B. Folien, Karton, Druck, Papier, etc.) werden vorausgesetzt
- Führungserfahrung von Sales Teams
- Kommunikations- und motivationsstark nach innen und außen
- Selbstständige, verantwortungsvolle Arbeitsweise mit ausgeprägter Ziel- und Ergebnisorientierung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, idealerweise weitere Fremdsprachenkenntnisse, nationale und internationale Reisebereitschaft (ca. 20%)

Angebot:

Die Position ist mit Prokura versehen und bietet, für Sie als eine Vertriebs-Führungspersönlichkeit, die ggf. eine persönliche räumliche Mobilität mitbringt, mittelfristig die Perspektive der Geschäftsführung. Ein interessantes Gehaltspaket aus Fixum und erfolgsabhängiger Prämie sowie einen Firmen PKW auch zur privaten Nutzung, ergänzen das Angebot.

Sie sind interessiert? Erstkontakt gerne telefonisch.

IHR ANSPRECHPARTNER FÜR DIESES STELLENANGEBOT



DETLEV VON OSTEN

20144 Hamburg

+49 7634 / 5533090

detlev.von.osten@qrc-group.com