

Charakter. Köpfe. Leader. Gesucht

Unser Mandant ist ein dynamisches Unternehmen, das mit ausgeprägter Innovationskraft und weitreichendem Fachwissen ihre Kunden mit individuellen Lösungen begeistert. Wir beliefern führende Handelsunternehmen im Bereich Consumer Elektronik, Beleuchtung, Energie und Innovationen. Unsere Kunden werden von der Produktidee bis hin zur Vermarktung von uns als kompetenter Partner begleitet. Seit 2004 erweitern wir unser Produktsortiment stetig und konnten uns, dank unseres qualifizierten Teams, als einen wichtigen Handelspartner etablieren. Wir legen großen Wert auf eine gute, vertrauensvolle und persönliche Zusammenarbeit, wodurch wir bis heute ein harmonisches und positives Betriebsklima erhalten konnten. Um unseren Erfolgskurs noch weiter auszubauen, suchen wir ab sofort einen

VERTRIEBSLEITER (M/W/D)

EINSATZORT: GROßRAUM STUTTGART / DEUTSCHLANDWEIT

REFERENZNUMMER: A0WOJ0000001BR3IAE

WAS SIE ERWARTET:

- Sie verantworten sämtliche Vertriebsaktivitäten und vertreten in dieser Funktion unser Unternehmen
- Sie recherchieren Erwartungen und Anforderungen unserer Kunden und erarbeiten passende Lösungen
- Sie tragen Personalverantwortung für das Vertriebsteam
- Sie entwickeln effektive Pläne, legen Vertriebsziele fest, analysieren die Vertriebsleistung und definieren zukünftige Vorgaben passend zu den Unternehmenszielen
- Sie bauen Ihre Führungskompetenzen kontinuierlich weiter aus und bringen effektive Vertriebstaktiken in Ihrem Team zum Einsatz
- Sie generieren Leads und pflegen Beziehungen zu bestehenden und neuen Kunden

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium (BWL) oder eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Einkauf
- Sie verfügen über gute Kenntnisse in MS-Office und haben Erfahrung in Warenwirtschaftssystemen
- Ihr Führungsstil ist geprägt durch ein gelebtes Wertebewusstsein, Hands-On Mentalität, eine offene, wertschätzende Feedbackkultur
- Ein hohes Maß an Kundenorientierung, Servicebewusstsein und Einfühlungsvermögen zeichnen Sie ebenso aus wie eine strukturierte, genaue, proaktive und effiziente Arbeitsweise
- Sie sind verhandlungssicher und verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie haben Spaß im Team zu arbeiten, zeigen Eigeninitiative in der täglichen Arbeit und möchten etwas bewegen

DAS BIETEN WIR IHNEN:

- Ein zukunftsorientiertes Umfeld mit innovativen Produkten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Ein professionelles und motiviertes Team und eine vertrauensvolle Kultur, in der Sie sich wohlfühlen werden
- Eine spannende Tätigkeit, in der Sie Verantwortung übernehmen und sich weiterentwickeln können
- Geeignete Weiterbildungsmöglichkeiten und gute Perspektiven für eine langjährige Zusammenarbeit
- Faire und leistungsgerechte Entlohnung mit Zusatzleistungen, sowie einen Dienstwagen

Wenn Sie diese herausfordernde und eigenverantwortliche Aufgabenstellung in der aktiven Mitgestaltung und Weiterentwicklung eines sehr erfolgreichen Unternehmens mit flachen Hierarchien reizt, senden Sie uns bitte Ihren elektronischen Lebenslauf zusammen mit aussagefähigen Informationen zu Ihrem bisherigen Wirken zu oder bewerben Sie sich direkt online (Hochladen des CV genügt). Wir werden dann kurzfristig mit Ihnen in Kontakt treten.

Diskretion ist für uns selbstverständlich!

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR
DIESES STELLENANGEBOT**



MARCO THOMMES

85304 IImmünster

+49 (0) 163 / 5157700

marco.thommes@qrc-group.com