

**Charakter. Köpfe. Könner.**  
Gesucht

Unser Auftraggeber steht als Tochter der europäischen Muttergesellschaft für erlebnisbasierte und effiziente digitale Lernerfahrungen von Fahrschülern. Die Unternehmensgruppe entwickelt seit über 10 Jahren innovative Lösungen zur Herstellung sowie Nutzung digitaler Lerninhalte. Sie blickt dabei auf Erfahrungen mit über 800.000 zufriedenen Benutzern zurück. Im Zuge ihrer Expansion sucht unser Mandant für die Kundenbetreuung eine/n Fahrschullehrer/in als

## ACCOUNT MANAGER FAHRSCHULEN / DIGITALE LERNSYSTEME (M/W/D)

**EINSATZORT:** SüDWEST DEUTSCHLAND - HOME-OFFICE

**REFERENZNUMMER:** A0W09000002J1NIAAQ

### Ihre Aufgaben

- Persönliche vertriebliche Betreuung von Fahrschulen
- Begleitung von Fahrschulen bei der Produkteinführung
- Beziehungsmanagement mit Fahrschulen und Ausbildungsinstitutionen
- Neukunden-Akquise
- Teilnahme an Konferenzen und Fachveranstaltungen

### Was Sie mitbringen

- Nachweisliche Erfahrung als Fahrlehrer und Interesse an digitalen Lernsystemen
- Vertriebserfahrung; offen für Neukunden-Gewinnung
- Sie sind pragmatisch, haben Freude im Umgang mit Menschen und am selbstständigen Arbeiten

Sie suchen eine langfristige Herausforderung, in der Sie uns beim Ausbau des Kundenstammes und System Einführung bei Neukunden unterstützen und über die Zeit ein stark wachsendes Geschäft entwickeln. Sie kennen die Fahrschul-Community in Süd-West-Deutschland bzw. Süddeutschland und arbeiten gerne „hands on“, sind pragmatisch, agieren aber nicht ohne strategische Weitsicht.

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR**

DIESES STELLENANGEBOT



**BETTI LUKAROV-HAUPTMANN**

76000 Karlsruhe

+49-89-8563 453-14

[betti.lukarov-hauptmann@qrc-group.com](mailto:betti.lukarov-hauptmann@qrc-group.com)