

Charakter. Köpfe. Könner. Gesucht

Unser Auftraggeber ist weltweiter Markt- und Technologieführer mit innovativen High-Tech- Lösungen für die Profiküchen der Welt.

Die Wachstums- und Ertragsstärke unseres Mandanten ist außergewöhnlich, der Weltmarktanteil liegt bei über 50 %. Mehr als 2.000 Mitarbeiter, davon rund 900 in 29 Vertriebsgesellschaften weltweit, erwirtschaften einen Umsatz von über 700 Millionen Euro bei einem Exportanteil von 88%. Ein echter, gloaber "hidden champion" mit einer bemerkenswerten und ungewöhnlichen Unternehmenskultur.

In einem dynamischen, internationalen Unternehmensumfeld mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungen sind Sie ein wichtiger Teil der dynamischen Product-Management Community als

TECHNICAL PRODUKTMANAGER FÜR INTERNATIONAL KEY ACCOUNTS (M/W/D)

EINSATZORT: LANDSBERG AM LECH / HOME OFFICE

REFERENZNUMMER: A0W0900000UFRBAAM

IHRE AUFGABEN

- Konsolidierung strategischer Informationen über die Kunden (Kundenanforderungen, Zertifizierungen, regulatorische Änderungen, lokale Marktsegmente)
- Erstellung von kundenspezifischer Produktdokumentation
- Unterstützung des IKAM Teams bei Produktfreigaben von internationalen Key Account Kunden
- Prozesskonforme Abwicklung von Sonderanfertigungen
- 1st und 2nd Level Produkt-Support
- Entwicklung, Lokalisierung und Durchführung technischer Produktschulungen

IHR PROFIL

- Sie sind z.B. Wirtschaftsingenieur und haben ein gutes technisches und vertriebliches Verständnis
- Sie verfügen über eine mehrjährige Berufserfahrung im Produktmanagement, Vertrieb oder der Entwicklung, idealerweise bei Herstellern von Geräten im Großküchenbereich
- Erfahrung im Projektmanagement, Durchsetzungsvermögen gepaart mit diplomatischem Geschick
- Auslandsaufenthalte und interkulturelle Erfahrung sind ein starkes Plus
- Sie können Ihre Entscheidungen erklären und verständlich kommunizieren

DIE HERAUSFORDERUNG

Als technischer Produktmanager für die internationalen strategischen Key Accounts unseres Auftraggebers sorgen Sie für die Vermarktungsfähigkeit der Produkte und tragen Mitverantwortung für den wirtschaftlichen Erfolg des internationalen Key Account Teams. Dabei arbeiten Sie eng mit diesem Team und den internationalen Key Accounts zusammen.

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR
DIESES STELLENANGEBOT**



BETTI LUKAROV-HAUPTMANN

86899 Landsberg am Lech

+49-89-8563 453-14

betti.lukarov-hauptmann@qrc-group.com