

Charakter. Köpfe. Leader.
Gesucht

Unser Mandant unterstützt produzierende Unternehmen bei der Einführung von digitalen Dienstleistungen, Services sowie bei der Digitalisierung von Produkten und begleitet Unternehmen aus dem Bereich Manufacturing Industry auf dem Weg zur Industrie 4.0.

Ob Serienfertigung oder Einzelteiffertigung, ob komplette Anlagen wie Zementwerke, komplexe Maschinen wie Industriegetriebe oder alltägliche Werkzeuge - man kennt die Branche und ihre Trends. Man versteht die Komplexität von Prozessen und Produkten und die damit verbundenen Herausforderungen.

Zur Verstärkung des Teams unseres Kunden am Standort in Bayern suchen wir **SIE** als vertriebslich orientierten und engagierten Senior Business Development Manager (m/w/d).

VERTRIEBSORIENTIERTER BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D) MIT EXPERTISE IN DER PRODUKTKONFIGURATION

EINSATZORT: BAYERN

REFERENZNUMMER: A0W09000000UCRFAA2

IHRE ROLLE - DAS WARTET AUF SIE

- Analyse der relevanten Zielmärkte
- Koordination der Marketing- und Sales Aktivitäten
- Führen von Erstgesprächen mit potenziellen Kunden
- Ermittlung und Definition von Anforderungen
- Entwicklung und Implementierung der Go-to-market Strategie
- Definition und Umsetzung von Marketingmaßnahmen
- Darüber hinaus Verantwortung für die interne Schulungen

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaften, Informatik, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrungen im Vertrieb und in der Implementierung von Konfigurationslösungen (gern im Kontext von SAP VC/AVC oder CPQ)
- Hohe Sales- und Serviceorientierung
- Expertise im Bereich der Variantenkonfiguration/Produktkonfiguration

- Ermittlung und Weiterentwicklungspotenziale im Kontext Variantenmanagement
- Aktive Zusammenarbeit mit dem Account Management, um Themen der digitalen Produktion zu platzieren
- Professionelles Auftreten
- Hohes Maß an Eigenständigkeit, Seniorität und Zielorientierung

In den Teams denkt und handelt unser Mandant interdisziplinär, lösungsorientiert und geht gemeinsam mit seinen Kunden voran. Diese Aufgaben lassen sich nur mit offenem Erfahrungsaustausch, gegenseitiger Unterstützung, kontinuierlicher Weiterbildung und gut ausgestattet erfüllen. Mit Ihrer Verantwortung als Senior Business Development Manager (m/w/d) tragen Sie maßgeblich zu dessen weiterem Erfolg und Wachstum bei.

Wenn Sie ‚Fingerprints‘ hinterlassen wollen, ist dies eine Herausforderung auf Augenhöhe für Sie!

ARBEITSWELT

- Sie erfahren hohe Wertschätzung und arbeiten in flachen Hierarchien.
- Sie schaffen neue Möglichkeiten für große Unternehmen aus der Manufacturing Branche: erfolgreiche Kundenbeziehungen und spannende Projekte warten auf Sie.
- Sie entdecken in dem Netzwerk unseres Mandanten viele Möglichkeiten, um Ihr Potenzial zu entwickeln

SIND SIE INTERESSIERT?

Wenn Sie das Team in einem zukunftsstarken, kontinuierlich wachsenden Unternehmen verstärken möchten, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme!

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR
DIESES STELLENANGEBOT**



MARION KÄSER-SEITZ

90768 Fürth

+49 170 79 79 880

marion.kaeser-seitz@qrc-group.com