

Charakter. Köpfe. Könner.
Gesucht

Unser Mandant ist ein weltweit führender Anbieter von Business Software für Unternehmensprozesse und bietet innovative und flexible Software-Lösungen für die Bereiche Produktion, Projekte, Service- und Anlagenmanagement und Supply Chain.

Zur Verstärkung des internationalen Sales & Marketing Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

SENIOR ACCOUNT MANAGER (M/W/D) BUSINESS SOFTWARE

STANDORT: BUNDESWEIT

REFERENZNUMMER: DEMOT19580

AUFGABEN

- Eigenverantwortlicher Neukundenvertrieb im international tätigen gehobenen Mittelstand
- Betreuung der Vertriebsprojekte über den gesamten Vertriebszyklus hinweg bis zum Vertragsabschluss
- Selbstständige Betreuung, Unterstützung und Weiterentwicklung von Accounts zum Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen
- Aufbau eines nachhaltigen Beziehungsmanagements mit relevanten Entscheidungsträgern auf Kunden-, Interessenten- und Businesspartnerseite
- Erkennen und Wecken von Kundenbedürfnissen
- Souveräne Verständigung mit der Fach- und Managementebene, Steuerung von komplexen Gesprächs- und Verhandlungssituationen
- Konzipierung und Implementierung neuer Strategien zur Kundenbindung

VORAUSSETZUNGEN

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Software Lösungen - ideal ERP-Software
- Kompetenz in der Neukundengewinnung ("Hunter")
- Branchenerfahrung im Bereich der Diskreten Fertigungsindustrie (Maschinen- und Anlagenbau, Automotive, Hightech & Electronics) ist Voraussetzung
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie ausgeprägte Empathie
- Handlungsorientierung, Zielorientierung und Umsetzungsstärke
- Reisebereitschaft (ca. 60%) und fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

- Repräsentation des Unternehmens bei Messen und Veranstaltungen

UMFELD Es erwartet Sie eine spannende Aufgabe mit einem hohen Gestaltungsspielraum, einer attraktiven Vergütung mit überdurchschnittlichen Zusatzleistungen, hervorragende Weiterbildungsangebote sowie flexible Arbeitszeitmodelle. Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbung!

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR
DIESES STELLENANGEBOT**



Barbara Würtle

Gustav-Weißkopf-Straße 5

90768 Fürth

0170-4821968

barbara.wuertle@qrc-group.com