

Charakter. Köpfe. Könner. Gesucht

Unser Mandant ist ein inhabergeführtes und innovatives Software-Unternehmen. Mit rund 300 Mitarbeitern und einer beeindruckenden Erfolgsgeschichte unterstützt das Unternehmen seit 20 Jahren namhafte Kunden in der Automobilbranche und in weiteren Industriebereichen. Das Unternehmen verfügt über tiefgreifendes Know-How und langjährige Erfahrung: 100% der deutschen sowie 70% der weltweiten Automobilhersteller zählen zu seinen Kunden. Im Zuge einer Nachbesetzung suchen wir eine erfahrene Vertriebspersönlichkeit mit entsprechender Erfahrung aus einer vergleichbaren Position bei einem Software-/Beratungs-Unternehmen mit Branchenfokussierung Automotive oder einem anderen Industriesegment.

SENIOR SALES MANAGER - SOFTWARE-DIENSTLEISTUNGEN AUTOMOTIVE (M/W/D)

STANDORT: MÜNCHEN

REFERENZNUMMER: DEMKO19494

Ihre Aufgaben

- Sie verstehen das Software-Dienstleistungsgeschäft und übernehmen den Vertrieb unserer Softwaredienstleistungen bei BMW und ggf. anderen Automobilherstellern
- Die Akquise sowie die Entwicklung unserer Markt- und Kundenposition sind wesentliche Aufgaben
- Sie führen eigenverantwortlich den gesamten Sales-Cycle bis zum Vertragsabschluss durch
- Sie zeigen Kunden - mit Unterstützung durch das Team - Lösungen direkt auf und beantworten auch fachliche Fragen
- Sie übernehmen gerne Verantwortung für die Einhaltung der definierten Ziele und bringen eine hohe soziale Kompetenz und Begeisterungsfähigkeit mit

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare, abgeschlossene Ausbildung mit technischem Background und Praxiserfahrung
- Sie können die Aufgaben der modernen Softwareentwicklung als erklärungsintensive Dienstleistung überzeugend vermitteln
- Insgesamt mind. 10 Jahre Berufserfahrung im Dienstleistungsvertrieb, davon mind. 5 Jahre im Vertrieb von Software/Projekt- Dienstleistungen
- Sie haben bereits erfolgreich namhafte Neukunden akquiriert, aufgebaut und betreut sowie eigenverantwortlich Umsatzziele erreicht
- Seriosität, ein gutes Standing und Verhandlungsgeschick zeichnen Sie aus
- Sie haben Begeisterungs- und Einfühlungsvermögen in anspruchsvollen Kundengesprächen

Was diese Aufgabe spannend macht: Unser Mandant wurde mehrfach von Great Place to Work als einer der besten IT-Arbeitgeber in Deutschland ausgezeichnet und verfolgt das Ziel, die Kunden und Mitarbeiter 100% zu begeistern. Laufende Fortbildung, Wissenstransfer, gemeinsamer Spaß an der Arbeit, hohe Identifikation und eine ausgeprägte Wertekultur sind bei unserem Mandanten garantiert. Das Vergütungspackage ist selbstverständlich angemessen ausgestattet.

Wir freuen uns auf Sie! Wenn Sie diese herausfordernde, nicht alltägliche und eigenverantwortliche Aufgabenstellung in der aktiven Mitgestaltung eines erfolgreichen Unternehmen mit flachen Hierarchien reizt, freuen wir uns auf Ihren Kontakt. Nutzen Sie unsere einfache Onlinebewerbung (Hochladen Ihres CV genügt) oder senden Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail. Wir werden dann kurzfristig mit Ihnen in Kontakt treten. Diskretion ist für uns selbstverständlich!

IHR ANSPRECHPARTNER FÜR DIESES STELLENANGEBOT



Michael Kolb

Ulmenstr. 52 f

90443 Nürnberg

+49 911 216489-25

michael.kolb@qrc-group.com