

Charakter. Köpfe. Leader.

Gesucht

Unser Mandant ist einer der führenden und größten deutschen IT-Dienstleister und konzentriert sich mit Beratung sowie individueller Softwareentwicklung auf die Kerngeschäftsprozesse von Unternehmen, um diese wettbewerbsfähiger zu machen.

Dabei liegen die Schwerpunkte in der Konzeption und Umsetzung von IT-unterstützten Geschäftsmodellen und Geschäftsprozessen, der Entwicklung von modernen Anwendungen zur Optimierung des Kerngeschäfts sowie der Unterstützung des IT-Betriebs. Kontinuierlicher Austausch, Teamgeist und ein respektvoller sowie anerkennender Umgang sorgen für ein Arbeitsklima, das verbindet.

SENIOR ACCOUNT MANAGER (M/W/D) PROJEKTVERTRIEB

STANDORT: BUNDESWEIT

REFERENZNUMMER: DEMKÄ19493

AUFGABE

- Vertrieb von kundenspezifischen IT-Dienstleistungen: Consulting für branchenspezifischen Geschäftsprozesse sowie Individual-Softwareentwicklung
- Neukundenakquise und Pflege bestehender Geschäftsbeziehungen
- Begleitung des Akquise Prozesses von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Kontinuierliche Analyse und Beobachtung des Marktes sowie Identifizierung von Marktpotenzialen
- Zielbranchen des Bereichs sind z.B. Handel, Logistik, Verkehr, Verlage und Medien, Bauwesen, Energie

ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossene Ausbildung, erfolgreich absolviertes Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen und IT-Dienstleistungen in den o.g. Branchen
- Exzellente Markt- und Wettbewerbskenntnisse sowie Kontakte zu Entscheidungsträgern nationaler Unternehmen
- Überzeugendes Auftreten mit Durchsetzungsvermögen und Abschlussicherheit
- Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Ausgeprägtes Präsentationsvermögen

ARBEITSWELT

- Sie erfahren hohe Wertschätzung und arbeiten in flachen Hierarchien
- Sie schaffen neue Möglichkeiten für große Unternehmen aus vielen Branchen: Erfolgreiche Kundenbeziehungen und spannende Projekte warten auf Sie

- Sie entdecken in dem internen Netzwerk viele Möglichkeiten, um Ihr Potenzial zu entwickeln
- Sie profitieren von einem attraktiven Vergütungsmodell, das Ihnen Einkünfte über dem Marktdurchschnitt ermöglicht

Möchten auch Sie in einem wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie einem zukunftssicheren Arbeitsplatz tätig sein? Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen! Gerne stehen wir Ihnen bei Fragen zur Verfügung.

IHR ANSPRECHPARTNER FÜR DIESES STELLENANGEBOT



Barbara Würtle

Gustav-Weißkopf-Straße 5

90768 Fürth

0170-4821968

barbara.wuertle@qrc-group.com