

## Charakter. Köpfe. Leader. Gesucht

Unser Mandant hat sich als unabhängig operierende Konzerntochter eine europäische Spitzenposition bei der Entwicklung von Ladeinfrastruktur für E-Mobility Lösungen erarbeitet. Mit einem neuartigen und speziellen Angebot für den Öffentlichen Raum / Campus-Lösungen setzt das Unternehmen erneut einen Meilenstein. Das Unternehmen bietet nicht nur die Hardware, sondern auch ausgefeilte Software-Lösungen an, die ganzheitliche Lösungskonzepte ermöglichen. Unser Auftraggeber verbindet die Vorteile eines Konzerns mit der Agilität eines Mittelständlers.

## VERTRIEBSLEITER ELEKTROMOBILITÄT (M/W/D)

**STANDORT:** DÜSSELDORF

**REFERENZNUMMER:** DEJSP19167

### Ihre Aufgaben

- Führung eines Sales-Teams mit ca 5 Mitarbeitern in der ersten Ausbaustufe
- Gewinnung von Vertriebspartnern und Dienstleistern
- Sie vertreten das Unternehmen auf Konferenzen und Fachtagungen
- Sie wirken mit bei der Weiterentwicklung der Lösungen intensiv mit

### Ihr Profil

- Sie haben mindestens 6 Jahre Erfahrung in der Leitung von B2B Vertriebsteams
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in E-Mobilität
- Hochschulabschluss mit ingenieurtechnischen Schwerpunkt
- Hohe Mobilität / Reisebereitschaft mit regelmäßiger Präsenz am Firmensitz

**Ihre Herausforderung** Als gestandene Führungspersönlichkeit kennen Sie die Herausforderungen der ersten Stunde. Sie haben bereits Sales-Teams und eine starke Vertriebspartner-Organisation aufgebaut. Sie sind ein Macher, der auch selber mit anpackt ohne sich dabei zu verzetteln. Längere Vertriebszyklen sind Ihnen bekannt. Inhaltlich bewegen Sie sich sicher in den Themen Lade-Infrastruktur, Mobility-Service-Solutions und kennen die Anforderungen öffentlicher und privater Auftraggeber in diesem Bereich.

### IHR ANSPRECHPARTNER FÜR



#### Jörg Speikamp

Heinrich Leggewiestraße 3  
48249 Dülmen

DIESES STELLENANGEBOT