



Charakter. Köpfe. Könner.
Gesucht

Seit 1988 unterstützt unser Mandant, ein mittelständisches, wirtschaftlich gut aufgestelltes IT-Unternehmen, Kunden in verschiedenen Branchen bei der Optimierung ihrer digitalen Produkt-Entstehungsprozesse. Als international aufgestellter Partner von Dassault Systèmes bietet das Unternehmen das weltweit umfangreichste PLM Lösungs-Portfolio.

EXECUTIVE SALES MANAGER PLM PROFESSIONAL SERVICES (M/W/D)

STANDORT: DEUTSCHLAND

REFERENZNUMMER: DEJSP19084

Wir suchen Sales Profis ...

- ... die PLM - Dienstleistungen erfolgreich vertreiben
- ... fachliche PLM Anforderungen auf Augenhöhe verstehen
- ... die Entscheider bei großen Unternehmen überzeugen!

Die Herausforderung

- Projekt- statt Lizenzvertrieb
- Erfolgreiche Positionierung eigener Leistungen
- Alignment mit Hersteller-Vertrieb
- Orchestrierung aller externen und internen Ansprechpartner im Sales-Cycle

Ihre Aufgaben

- Sie entdecken und verfolgen Service-Opportunities in Ihren Kunden
- Sie positionieren sich bei Ihren Kunden mit stimmigen Gesamtpaketen aus PLM-Dienstleistungen
- Sie arbeiten smart mit den internen Service Delivery Teams zusammen weil Sie wissen, wie Sie gemeinsam erfolgreich werden

Ihr Profil

- Sie bringen ein gutes Gesamtverständnis für die PLM Philosophie mit und bewegen sich sicher im Vertrieb von PLM Projekten
- Sie kennen verschiedene Vertragskonstellationen ("Time & Material", Werkverträge etc.)
- Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung mit PLM Lösungen
- Sie verfügen idealerweise über ein ingenieurtechnisches Studium

- Sie haben Spaß an langfristigen Vertriebszyklen

IHR ANSPRECHPARTNER FÜR DIESES STELLENANGEBOT



Betti Lukarov-Hauptmann

Leibnizstraße 1

85521 Ottobrunn

+49(0)8985 63453-14

betti.lukarov-hauptmann@qrc-group.com