

Charakter. Köpfe. Könner. Gesucht

Unser Mandant ist als globaler Transport- und Logistikkonzern mit über 60.000 Mitarbeitern weltweit vertreten und gehört zu den Top-Unternehmen der Branche. Im äußerst dynamischen Marktumfeld der Transportlogistik zählt das Unternehmen auch in Deutschland zu den führenden, erfolgreichen und sehr profitablen Anbietern. Viele Branchen setzen auf die Expertise dieses erfahrenen und globalen Logistikdienstleisters. Im Zuge des Aufbaus eines neuen "Special-Salesteams Großkunden" für den Bereich Teil- und Komplettladungsverkehre haben wir folgende Position zu besetzen

SALES MANAGER ROADFREIGHT LTL/FTL (M/W/D) GROßKUNDENVERTRIEB

STANDORT: HANNOVER

REFERENZNUMMER: DEDVO19055

Aufgaben:

- Neukundengewinnung und Ausbau von Bestandskunden im Großkundensegment für die Produkt FTL/LTL
- Terminierung bei Neu- und Bestandskunden in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Erstellung von Angeboten, Bearbeitung von Sales Leads, Follow-Up von diesen, enge Zusammenarbeit mit den operativen Einheiten der Niederlassung und den Kollegen im Verkaufsinendienst
- Präsentation der Angebote und Konzepte beim Kunden

Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung gerne im Bereich Spedition/Logistik bzw. mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich der klassischen Straßentransporte, Stückgut, LTL/FTL, KEP, See- Luftfracht
- Reisebereitschaft lokal/ regional
- Fundierte Produkt- und Marktkenntnisse im Bereich der Verkaufsregion von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Kenntnisse der Standard Office Programme

Angebot: Sie arbeiten in einem erfolgreichen Team und marktführenden Unternehmen mit Gestaltungsspielraum und entsprechenden Entwicklungsmöglichkeiten. Sie werden unterstützt durch regelmäßige Qualifizierungs- und Weiterbildungsmaßnahmen sowie Trainings. Ein attraktives Gehalt mit erfolgsabhängigen Komponenten und ein Firmen-PKW, auch zur privaten Nutzung, sind Bestandteil des Angebots.

Diese Herausforderung spricht Sie an? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugniskopien und unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und möglichen Verfügbarkeit. Absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich zugesichert.

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR
DIESES STELLENANGEBOT**



Katja Berg

Schwarzmatten 26

79427 Eschbach

+497634 5533 09-0

bewerbung.qrc.freiburg@qrc-group.com