



Charakter. Köpfe. Könner.
Gesucht

Unser Auftraggeber ist ein IT-Dienstleister in den Bereichen Business Consulting und Softwareentwicklung. Das Unternehmen definiert seinen Marktzugang über die fachliche Branchenexpertise und Kenntnisse der branchenspezifischen Geschäftsprozesse der Kunden. Komplettiert wird das Leistungsspektrum durch die ausgewiesene Kompetenz bei der Entwicklung herstellerunabhängiger IT-Anwendungen zur optimalen Unterstützung der Geschäftsprozesse

ACCOUNT MANAGER (M/W/D) PROJEKTVERTRIEB

STANDORT: BERLIN, FRANKFURT, NRW

REFERENZNUMMER: DEBSC15623

Aufgabe

- Neukundenakquise
- Vertrieb von kundenspezifischen IT-Dienstleistungen: Consulting für branchenspezifischen Geschäftsprozesse sowie Individual-Softwareentwicklung
- Pflege bestehender Geschäftsbeziehungen
- Begleitung des Akquise Prozesses von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Kontinuierliche Analyse und Beobachtung des Marktes sowie Identifizierung von Marktpotenzialen
- Zielbranchen des Bereichs sind z.B.: Handel, Logistik, Verkehr, Verlage und Medien, Bauwesen, Anlagen- und Maschinenbau, fertige Industrie

Arbeitswelt

- Sie erfahren hohe Wertschätzung und arbeiten in flachen Hierarchien

Anforderungen

- Abgeschlossene Ausbildung, erfolgreich absolviertes Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen und IT-Dienstleistungen in den o.g. Branchen
- Exzellente Markt- und Wettbewerbskenntnisse sowie Kontakte zu Entscheidungsträgern nationaler Unternehmen
- Überzeugendes Auftreten mit Durchsetzungsvermögen und Abschlussicherheit
- Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Ausgeprägtes Präsentationsvermögen

- Sie schaffen neue Möglichkeiten für große Unternehmen aus vielen Branchen: Erfolgreiche Kundenbeziehungen und spannende Projekte warten auf Sie
- Sie entdecken in dem internen Netzwerk viele Möglichkeiten, um Ihr Potenzial zu entwickeln
- Sie profitieren von einem attraktiven Vergütungsmodell, das Ihnen Einkünfte über dem Marktdurchschnitt ermöglicht

Sind Sie interessiert?

Wenn Sie das Team in einem zukunftsstarken, kontinuierlich wachsenden Unternehmen ausbauen möchten, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung (bevorzugt als Word- oder PDF-Dokument) an:

**IHR ANSPRECHPARTNER FÜR
DIESES STELLENANGEBOT**



Bernd Schattling

Am Seebogen 62

45257 Essen

0201 / 64888044

bernd.schattling@qrc-group.com